

# ТИПОВЫЕ РЕШЕНИЯ КАК ТРЕБОВАНИЕ РЫНКА К ВЕНДОРУ

Успех вашего проекта — наша задача

[ekfgroup.com](http://ekfgroup.com)



ЭНЕРГИЯ  
ДЛЯ ЖИЗНИ

Компания ООО «Электрорешения» представляет международный бренд EKF в России



**19 000+**

SKU



Свой **R&D**

Нашу продукцию удобно и быстро купить:



**2 000+**

сотрудников



**250** дистрибьюторов

**6 000** субдилеров



**> 85 000м<sup>2</sup>**

производственно -  
складская площадь



**2** производства в России

Сеть логистических центров



# РАЗВИТИЕ БРЕНДА ЕКФ

## 2030

ЕКФ — производитель уникальных продуктов и решений для сегментов:

- Строительство
- Промышленность
- Инфраструктура
- Коммерция

## 2025

ЕКФ — международный бренд качественного оборудования для ввода и распределения электроэнергии, автоматизации, телекоммуникации по сегментам и ИТ

## 2023

ЕКФ — поставщик электротехнического оборудования для ввода и распределения электроэнергии

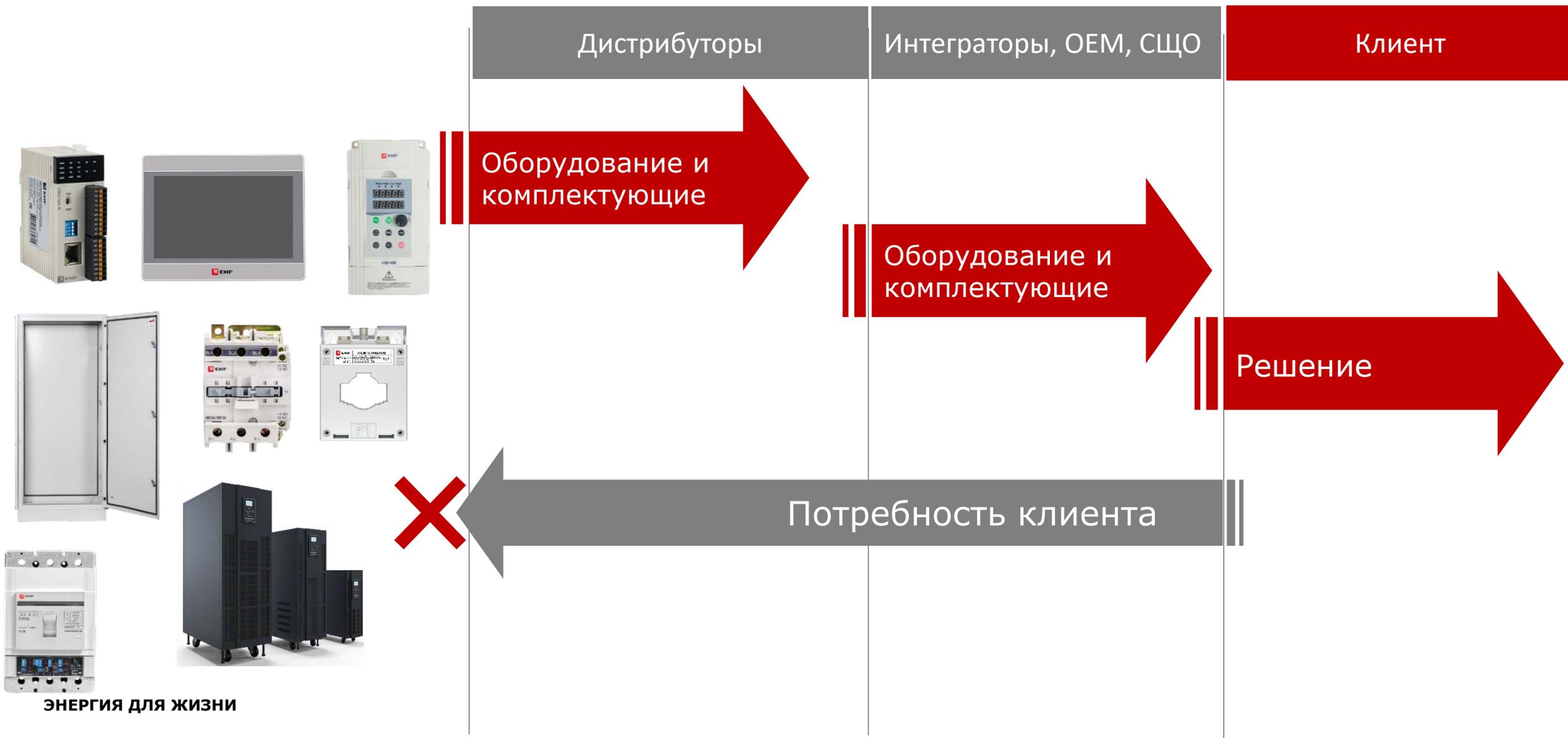


# КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ



ЭНЕРГИЯ ДЛЯ ЖИЗНИ

# ПРОДАЖА КОМПЛЕКТУЮЩИХ





**ПРОЕКТНЫЕ ПРОДАЖИ** - это комплексный подход к реализации крупных инфраструктурных, промышленных или строительных проектов, где EKF выступает стратегическим партнером, предоставляя не просто оборудование, а готовые решения, сервисы и экспертизу для достижения целей заказчика

## 1. Интеграция в проект на ранних этапах

- Выявление потребности клиента
- Активное участие в разработке необходимых технических решений
- Активное участие в формировании ТЭО проекта

## 2. Комплексная поставка оборудования и ПО

## 3. Сервисная поддержка клиента на всех этапах проекта

- Технический сервис
- Логистические сервисы
- Финансовые сервисы
- Гарантия
- Обучение

**Проектные продажи** — это не просто поставка оборудования, а партнерство, где каждая сторона заинтересована в успехе проекта

# ЧТО ТАКОЕ ПРОЕКТ?



**ПРОЕКТ** - это временное мероприятие, направленное на создание уникального продукта, услуги или результата в рамках установленных сроков, бюджета и ресурсов.

## Примеры:

- Строительство здания
- Внедрение системы автоматизации (АСУ ТП)
- Разработка ПО

## Ключевые характеристики:

- Временные рамки
- Ограниченный бюджет
- Уникальность цели

# РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА



**Рентабельность проекта** — это соотношение прибыли к затратам

## **НЕГАТИВНЫЕ ФАКТОРЫ:**

### **1. Перерасход бюджета**

- Ошибки в сметной документации
- Рост цен на оборудование и комплектующие

### **2. Ошибки в планировании**

- Простой из-за несвоевременной поставки оборудования
- Рост цен на оборудование и комплектующие

### **3. Низкое качество работ, комплектующих и оборудования**

- Ошибки в проектной документации
- Брак комплектующих и оборудования

### **4. Внешние факторы**

- Экономические
- Регуляторные

### **5. Неэффективное управление**

- Неоптимальное распределение ресурсов
- Отсутствие контроля за подрядчиками

# РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА



## ПОЗИТИВНЫЕ ФАКТОРЫ

### 1. ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

- Точная оценка сроков и бюджета с учетом рисков

### 2. Оптимизация затрат

- Комплексная закупка материалов и оборудования со скидкой
- Использование энергоэффективных технологий
- Аутсорсинг неключевых процессов

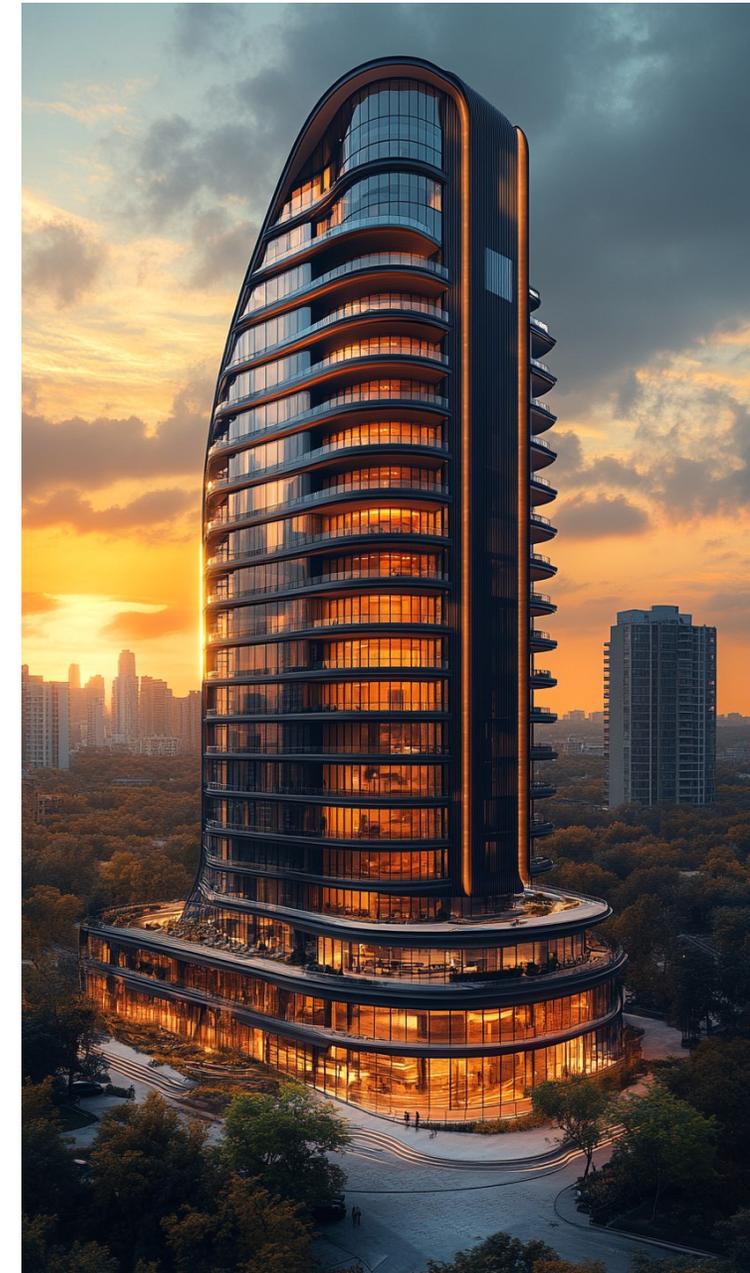
### 3. Современные технологии

- Автоматизация процессов
- Применение готовых типовых решений
- Использование BIM для проектирования

### 4. Управление рисками

### 5. Квалифицированная команда

- Работа с поставщиком оборудования с высокими компетенциями и сервисной поддержкой





Вендор может существенно снизить негативное влияние на рентабельность проекта и повысить его эффективность за счет комплексного подхода, который включает технологические, сервисные и управленческие решения

## 1. Перерасход бюджета

- Стандартизация и типовые решения
- Помощь в расчете смет на оборудование и материалов
- Долгосрочные контракты

## 2. Ошибки в планировании и проектной документации

- Раннее вовлечение в проект технических специалистов вендора
- Аудит существующих решений
- Цифровые инструменты такие как IoT и BIM

## 3. Низкое качество работа, оборудование и материалов

- Собственное производство
- Обучение подрядчиков
- Рекомендация по привлечению сертифицированных подрядчиков

## 4. Внешние факторы

- Локализация производства
- Помощь в согласовании

# УВЕЛИЧЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОЕКТА



## 1. Снижение капитальных затрат (CAPEX)

- Комплексная поставка оборудования и комплектующих  
*Экономия до 25%*

## 2. Сокращение операционных расходов (ОРЕХ)

- Применение энергоэффективных решений  
*Снижают энергопотребление на 15–30%*
- Прогнозная аналитика EKF CI

## 3. Ускорение сроков реализации

- Готовые решения
- Аналоги ушедших брендов и тех, кто срывает сроки поставки
- Логистическая оптимизация

## 4. Повышение надежности

- Гарантийная поддержка
- Высококвалифицированный технический сервис на всех этапах проекта

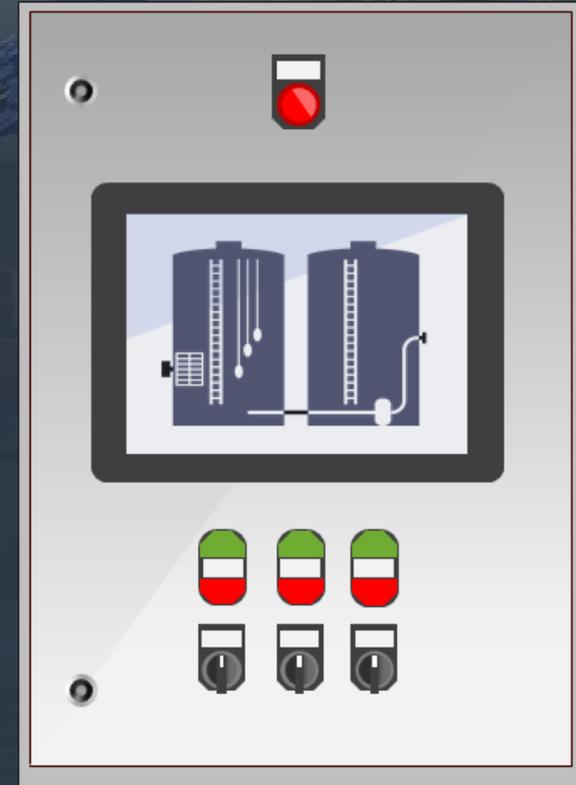
**Средний рост рентабельности на 15%**



# ТИПОВЫЕ РЕШЕНИЯ



- Разрабатываются специалистами компании EKF
- Размещаются на сайте компании в разделе «РЕШЕНИЯ»
- Находятся в свободном доступе
- Готовы к применению
- Могут быть дообработаны под требования клиента
- Компания дает гарантию, что решение будет работать эффективно



# Готовые решения



Готовые типовые решения на сайте EKF, в разделе РЕШЕНИЯ позволяют партнерам быстро предложить клиентам эффективные решения, адаптированные под их конкретные нужды

- Электроснабжение
- Отопление и ГВС
- Вентиляция и кондиционирование
- Молниезащита
- Водоснабжение и водоотведение
- Кабельный обогрев
- Освещение

## Отрасли применения



### Для промышленных объектов

Для надёжной и эффективной работы технологических линий и общезаводского хозяйства



### Для коммерческих объектов

Решения, которые заботятся о ваших деньгах и безопасности



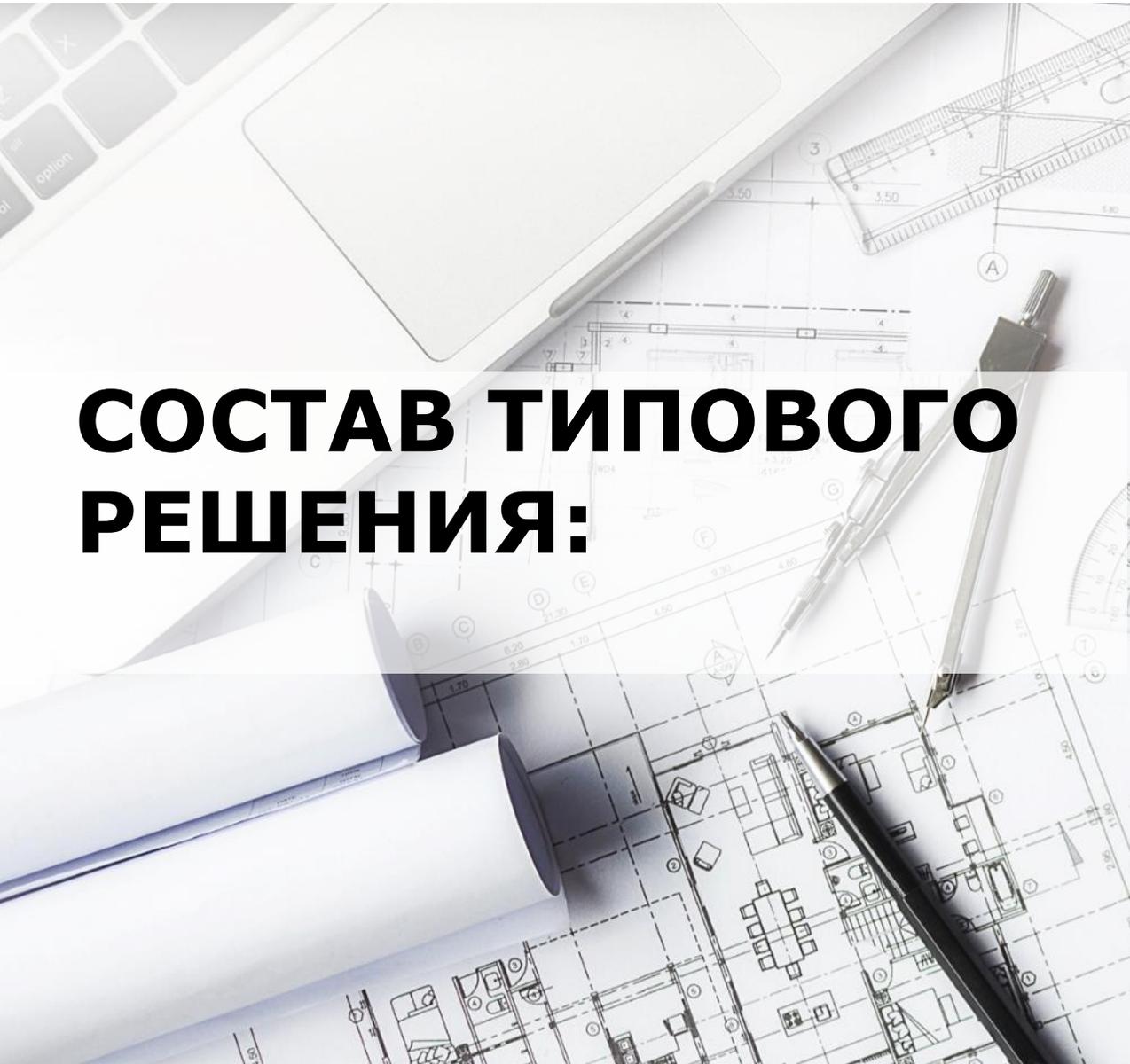
### Для социальных объектов

Решения для бесперебойной и комфортной работы социальных объектов



### Для жилых объектов

Широкий выбор решений для всех типов зданий



## СОСТАВ ТИПОВОГО РЕШЕНИЯ:

1

Проектная конструкторская документация

2

Спецификация оборудования и материалов

3

Руководство по эксплуатации

4

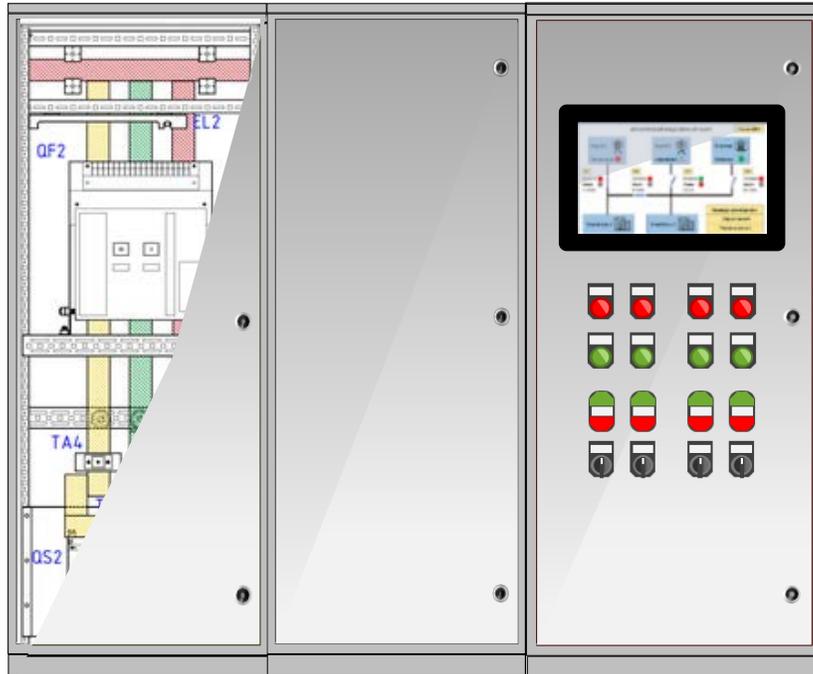
Прикладное ПО для ПЛК, НМІ

# СЕРВИСЫ ДЛЯ ТИПОВЫХ РЕШЕНИЙ



## ПРИМЕР:

Сервисы для типовых АВР



## Уже оказываем:

- Расширенная техническая консультация по применению типового решения
- Адаптация типового решения АВР под требования клиента
- Шефмонтаж и тестирование типового решения после сборки на территории СЦО
- ПНР типового решения на территории заказчика
- Техническая поддержка на этапе эксплуатации
- Разработка проектного решения АВР по ТЗ клиента

## Применимы для следующих направлений



# СЕРВИС ДЛЯ КРУПНЫХ ПРОЕКТОВ



**1 Предпроектные работы**  
Помощь в составлении технического задания, при необходимости выезд и обследование объекта

**2 Проектирование**  
Предоставление компетенций в разработке эскизного проекта, рабочей документации.  
Разработка типовых решений для интеграторов, строительного-монтажных организаций, сборщиков, OEM и др.

**3 Разработка ПО**  
Предоставление услуг по созданию программного обеспечения для ПЛК и HMI

**4 Шеф-монтаж и ПНР**  
Наш специалист проверит правильность монтажа, удаленно или на объекте поможет настроить оборудование

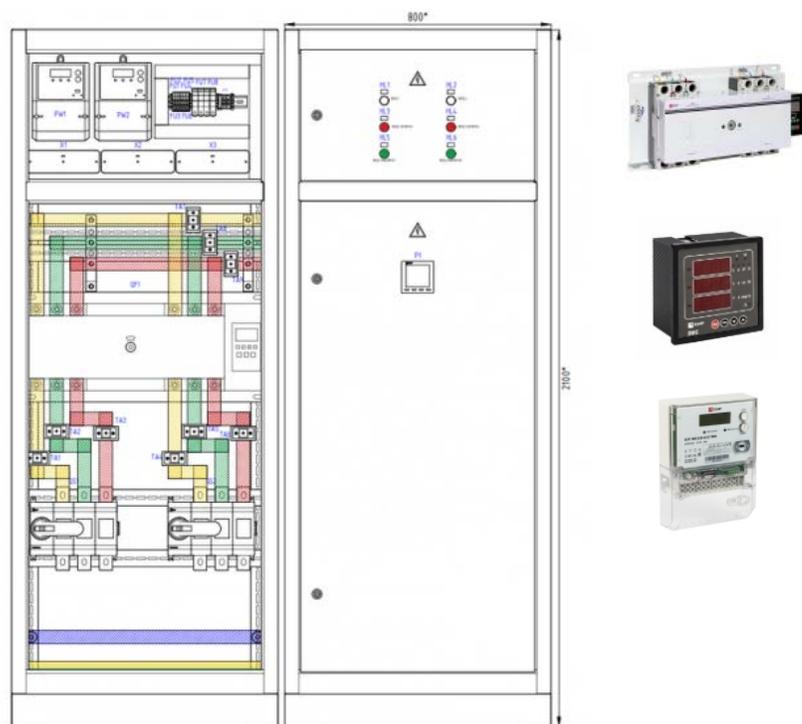
**5 Сдача в эксплуатацию**  
Помощь при взаимодействии с надзорными и принимающими организациями

**6 Расширенная техническая поддержка**  
Техническая поддержка по применению, настройки и адаптации типовых решений под нужды клиента

**7 Сопровождение и модернизация**  
Сопровождение готового решения на этапе эксплуатации. Анализ потребности по модернизации

# Продажа **высокомаржинального** оборудования

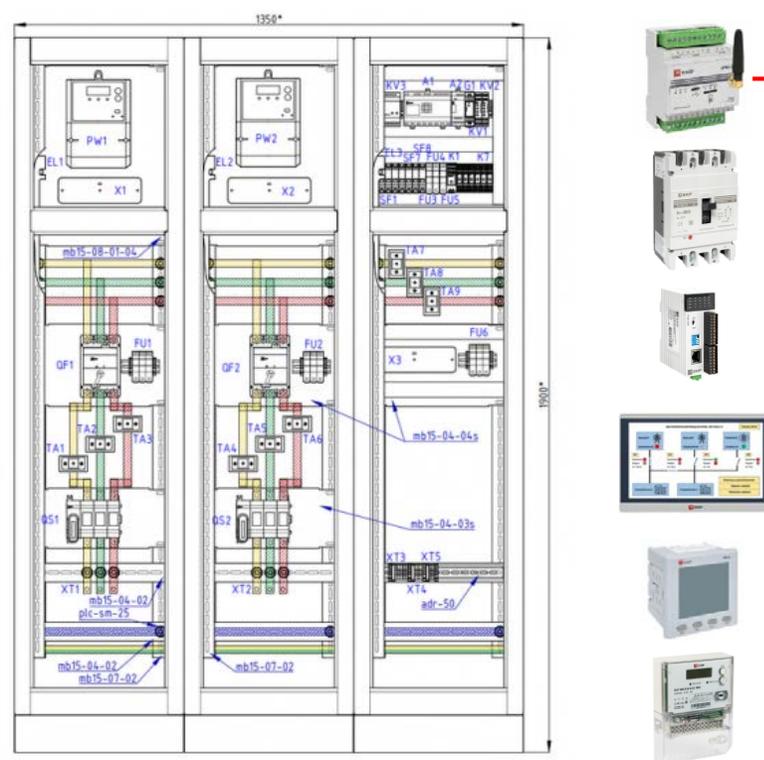
Шкаф АВР 630А на основе  
моноблочного АВР ТСМ с системой учета



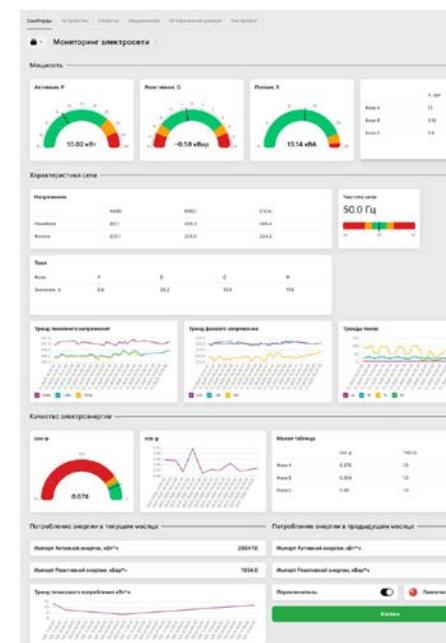
360-400 тыс. руб.

+40%

Шкаф АВР 630А на основе ВА-99М  
и ПЛК PRO-Logic с системой учета



500-560 тыс. руб.



# Система обеспыливания угля



## Клиент:

ООО «СУЭК-Хакасия»

## Задача:

Строительство системы обеспыливания отгружаемого угля ООО "Восточно-Бейского разреза" с полной автоматизацией технологического процесса

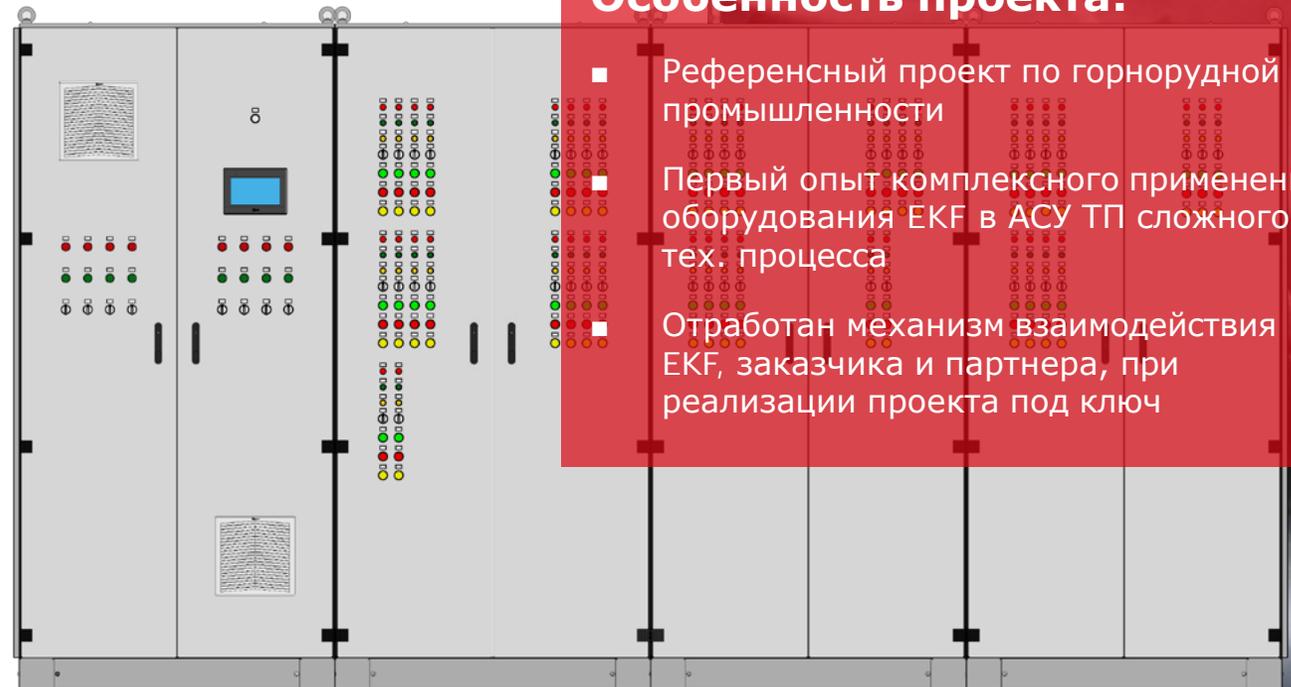
## Решение:

- Комплексная система автоматизации технологического процесса:  
Шкаф автоматизации с функцией и комплектом КИПиА
- Управления ТП по заданному алгоритму в ПЛК PRO-Logic
- Настройка параметров работы системы через HMI-панель PRO-Screen
- Возможность интеграции в систему диспетчеризации завода

## Положительный эффект:

- Эффективный процесс эксплуатации, ремонта и расходования раствора для обеспыливания

**ЭНЕРГИЯ ДЛЯ ЖИЗНИ**



## Особенность проекта:

- Референсный проект по горнорудной промышленности
- Первый опыт комплексного применения оборудования EKF в АСУ ТП сложного тех процесса
- Отработан механизм взаимодействия EKF, заказчика и партнера, при реализации проекта под ключ



# Централизованное отопление здания



## Клиенты:

ГК ПИК

## Задача:

Строительство индивидуальных тепловых пунктов для вновь строящихся ЖК

## Решение:

- Комплексная система автоматизации и электроснабжения ИТП:  
Шкаф автоматизации, Шкаф электроснабжения, комплект КИПиА
- Управление ИТП по погодозависимому алгоритму ПЛК PRO-Logic
- Гибкая настройка параметров работы ИТП при помощи PRO-Screen
- Управление насосами при помощи ПЧ VECTOR-100
- Высокая степень тиражируемости

## Положительный эффект:

- Энергоэффективный алгоритм работы
  - Не требуется постоянного обслуживающего персонала
  - Эффективный процесс эксплуатации, ремонта
  - Простая кастомизация решения под параметры объекта
- ЭНЕРГИЯ ДЛЯ ЖИЗНИ**



## Особенность проекта:

- Проект с потенциалом тиражирования 5тыс. объектов в год. для топ-10 застройщиков РФ
- Потенциальный объем продаж оборудования EKF - 3 млрд. р в год
- Референсный проект для входа в другие комплексные проекты застройщиков (электроснабжение, освещение, инженерные системы и т.д.)

# АСДУ компрессорных станций



## Клиенты:

ОАО РЖД

## Задача:

Мониторинга и диспетчеризации компрессорных установок 5000 объектов

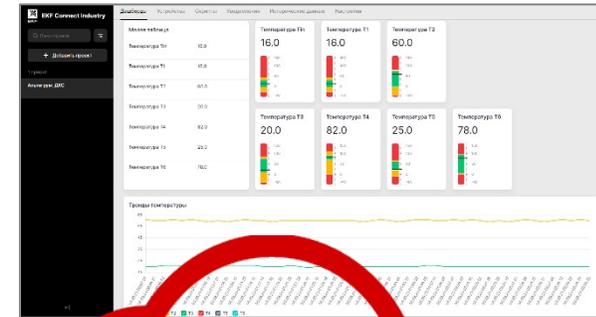
## Решение:

- Комплексная автоматизированная система диспетчерского управления АСДУ:
- Шкаф диспетчеризации
- Шкаф учета электроэнергии
- Комплект КИПиА
- Облачный сервис **Connect Industry**

## Положительный эффект:

- Сокращение ФОТ на постоянный обслуживающий персонал
- Мониторинг состояния оборудования
- Мониторинг условий эксплуатации компрессорной станции
- Централизованное планирование ТО

**ЭНЕРГИЯ ДЛЯ ЖИЗНИ**



**EKF Connect  
Industry**

## Особенность проекта:

- Комплексный проект с применением EKF Connect Industry
- Потенциал проекта – 7000 тыс. объектов (1,5 млрд. р.)
- Референсный проект для клиентов с потребностью мониторинга и управления территориально распределенных систем и объектов



# Система EMS - Energy Management System



## Клиент:

Завод NADFOOD, Йемен

## Задача:

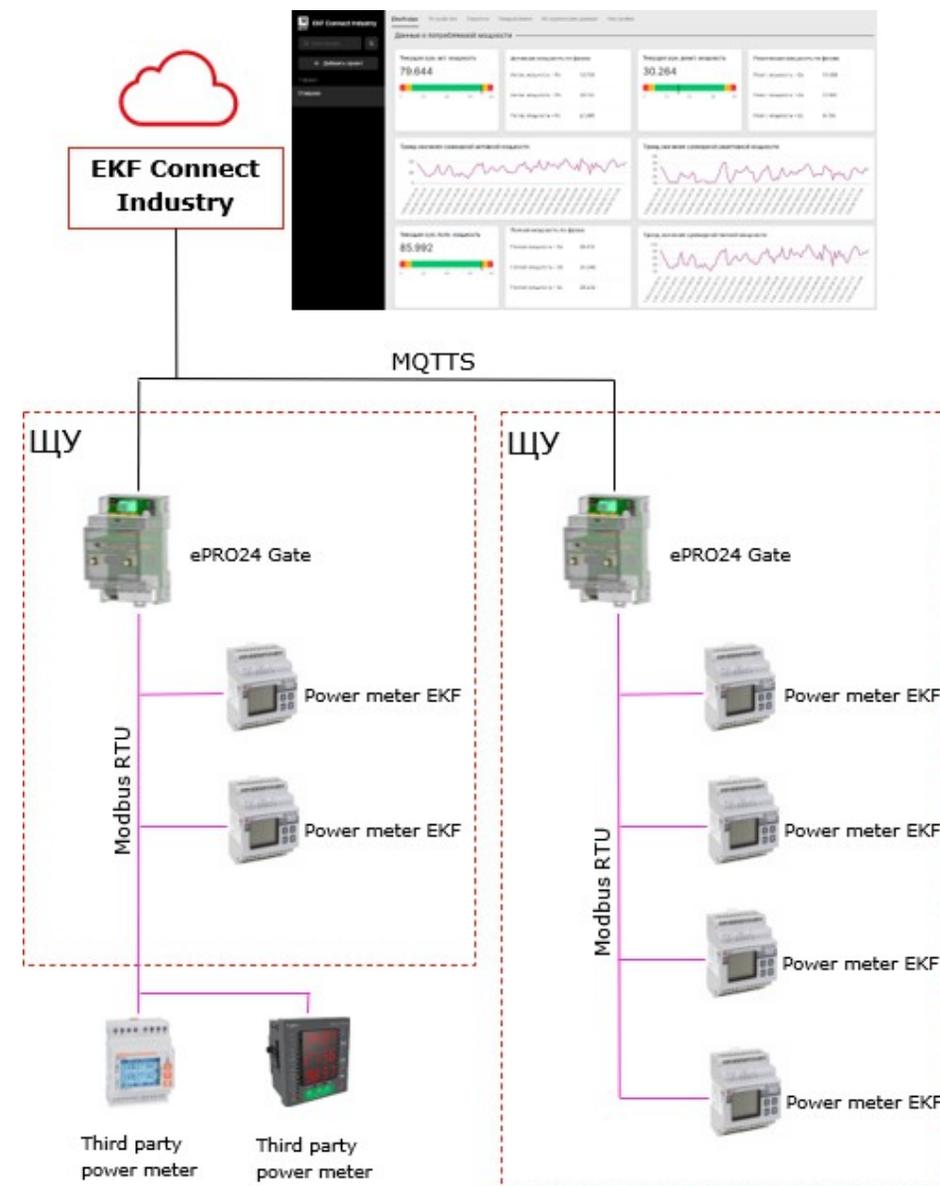
Завод нуждается в комплексной системе энергоменеджмента

## Решение:

- Комплексное предложение по реализации EMS:
- Облачная аналитическая IoT-платформа на базе EKF Connect Industry
- Шкафы учета электроэнергии с МФИ
- Комплекс сервисов для интегратора по реализации проекта под ключ

## Особенность проекта:

- Первый комплексный проект международного уровня
- За основу взять опыт реализованного пилотного проекта по энергоменеджменту на заводе в Ставрово
- Потенциальный проект – 500 тыс. \$





[ekfgroup.com](http://ekfgroup.com)